

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	14
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	16
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	18
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	19
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	21
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	23
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....	26
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	29
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	30
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	31
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	32
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	34
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	35
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	36
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	37
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	41
[800500] Notas - Lista de notas.....	42
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	55
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	66

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

---

Internacional de Información Financiera (NIIF), que han sido publicadas en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV)

#### Aspectos Relevantes del segundo trimestre de 2018

- Las Ventas Netas aumentaron en 3.6%
- El volumen disminuyó 5.9% a 5.5 millones de cajas de nueve litros
- La UAFIDA disminuyó a \$1,787 millones de pesos. Esto resultó en una disminución en el margen de UAFIDA a 24.9%, y
- El beneficio neto consolidado incrementó a \$1,451 millones de pesos, resultando en una utilidad por acción de \$0.40.

Todos los aumentos y disminuciones mencionados anteriormente han sido determinados en comparación con el periodo correspondiente en el año anterior.

#### Comentarios de los ejecutivos de la compañía

El crecimiento de los desplazamientos fue fuerte en todas las regiones, incluyendo desplazamientos positivos continuos en EUA durante el segundo trimestre. También continuamos generando un aumento en la participación de mercado en las categorías de tequila y otras marcas alcohólicas en México. Las ventas netas aumentaron 4% durante el segundo trimestre, derivado de una continua mezcla de ventas favorable como resultado de la solidez de nuestra oferta en bebidas premium que compensan los menores volúmenes reportados en 2017. El volumen fue menor al del segundo trimestre de 2017 como resultado de la reducción de los niveles de inventario de los distribuidores

Nuestra reciente adquisición de Pendleton Whisky tuvo un buen desempeño y seguiremos buscando oportunidades para adquisiciones adicionales en la industria mundial de bebidas alcohólicas destiladas. Continuamos estando bien posicionados en cada uno de nuestros mercados y categorías. Mantenemos una sólida posición financiera con un capital significativo para ejecutar exitosamente nuestra estrategia de crecimiento a largo plazo.

---

### Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

Becle es una compañía reconocida globalmente en la industria de bebidas alcohólicas destiladas y el mayor productor de tequila a nivel mundial. Su extraordinario portafolio de más de 30 marcas de bebidas alcohólicas, algunas de ellas propias, distribuidas a nivel mundial, y algunas otras propiedades de terceros distribuidas únicamente en México, ha sido desarrollado a lo largo de los años para participar en categorías clave con fuerte perspectiva de crecimiento, sirviendo los mercados de bebidas alcohólicas más relevantes en el mundo y atendiendo las preferencias y tendencias clave para los consumidores. La fortaleza del portafolio de marcas de Cuervo se basa en el profundo legado de sus marcas icónicas desarrolladas internamente, como la familia de marcas Jose Cuervo®, combinado con adquisiciones complementarias tales como Three Olives®, Hangar 1®, Stranahan's®, Bushmills® y Boodles®, así como un enfoque clave en innovación, lo cual a lo largo de los años ha ayudado a Cuervo a desarrollar internamente marcas propias mundialmente conocidas, tales como 1800®, Maestro Tequilero®, Maestro Tequilero® Dobel®, Centenario®, Kraken®, Jose Cuervo® Margaritas y B:oot®, entre las marcas de Cuervo, algunas de las cuales son comercializadas y distribuidas en más de 85 países.

---

## Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

La Compañía tiene como objetivo el continuar incrementando su presencia global, generación de flujo y rentabilidad, concentrándose en las siguientes estrategias:

- Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.
- Construcción de marcas.
- Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.
- Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market

### **Continuar liderando el desarrollo de la categoría de tequila.**

- Apoyándose en su liderazgo en la categoría de tequila, la Compañía apunta a continuar el desarrollo y expansión del consumo de tequila a nivel mundial. La Compañía está concentrada en continuar penetrando en mercados existentes en los que el consumo de tequila ofrece un potencial de crecimiento importante, tal como es el mercado de los Estados Unidos. Se estima que el mercado de bebidas alcohólicas destiladas en Estados Unidos es el más rentable del mundo, y el consumo de tequila continúa siendo bajo en comparación con otras categorías de bebidas alcohólicas destiladas.
- Las estrategias de marketing y distribución de la Compañía también están articuladas para dirigirse a otras geografías en las que las marcas Jose Cuervo tienen presencia, pero en las que el consumo de tequila permanece bajo, tal como es el caso de Europa y Asia Pacífico. Por ejemplo, con la Adquisición de Bushmills, la Compañía ha fortalecido su plataforma de distribución en el Reino Unido y la República de Irlanda y se encuentra actualmente implementando iniciativas para aumentar sus ventas de tequila en Europa.
- Adicionalmente, la Compañía también busca continuar liderando y desarrollando la tendencia de premiumización en el tequila a través del posicionamiento de marca en México y Estados Unidos. La Compañía creó la categoría de "cristalinos" (productos reposados/añejos y filtrados para dar una imagen cristalina) y sigue desarrollando los segmentos premium y ultra-premium en la categoría. Por ejemplo, en México, en donde la categoría de tequila tiene altos niveles de penetración, la Compañía ha identificado y expandido un segmento de consumidores que se encontraba ávido de productos premium más refinados, que marcan tendencia. El enfoque en la tendencia de premiumización está bien representado, entre otros, por Maestro Tequilero/Dobel y 1800 Cristalino; ambos tequilas "cristalinos" lanzados en 2009 y 2015, respectivamente, dirigidos al segmento ultra premium, y que se enfocan en uno de los segmentos de mayor crecimiento dentro de la categoría del tequila.

### **Construcción de marcas.**

- La Compañía promueve el desarrollo de sus marcas a través de estrategias de posicionamiento y marketing diferenciadas y definidas para cada producto, tratando de dar una esencia de marca diferente y evitar coincidencias de posicionamiento. La Compañía tiene la intención de priorizar y dar foco a marcas premium propias, ya que proporcionan una mayor rentabilidad y permiten el control directo del valor de las marcas. Uno de los objetivos primordiales de la Compañía consiste en asegurar que sus marcas sean sinónimo de calidad, innovación y estilo, para incrementar su valor y permanencia a lo largo del tiempo. La construcción de marcas implica mucho tiempo e inversiones importantes para ir posicionando marcas y ser adoptadas por nuestros consumidores mediante el despliegue de programas de marketing

que ayuden a desarrollar la imagen y posicionamiento de cada una de las marcas. Con el objetivo de continuar expandiendo su portafolio de marcas en las categorías de bebidas alcohólicas destiladas más atractivas y segmentos premium, tal como el whiskey irlandés y el ron especiado (spiced rum), la Compañía planea continuar invirtiendo en posicionar Bushmills y Kraken para construir y desarrollar estas importantes marcas.

- La Compañía cree en la inversión sostenida a largo plazo como cimiento del valor de sus marcas, por ejemplo, a través de nuevos y mejores empaques e innovadoras campañas publicitarias, además de la innovación dentro de las marcas existentes con variantes premium que mejoran la percepción de sus marcas existentes. Actualmente, las estrategias de mercadotecnia y distribución de la Compañía se enfocan, entre otros aspectos, en mejorar la imagen de sus productos para que los mismos sean percibidos como marcas de alta calidad, una estrategia que se espera se traduzca en un incremento en sus volúmenes de ventas y le permita mejorar sus precios y generar valor. Históricamente, las inversiones sostenidas en mercadotecnia, promoción y distribución de la Compañía han incrementado en consonancia con sus ventas. La Compañía considera que puede aprovechar los beneficios derivados de su carácter de organización global para incrementar aún más la eficacia de su estrategia de mercadotecnia.
- Asimismo, la Compañía se enfoca en los cambios demográficos en los consumidores y diseña nuevas formas de acercamiento y generación de vínculos con las distintas generaciones, considerando sus características específicas. La Compañía participa de manera activa en las redes sociales y campañas digitales, buscando impactar las preferencias de las generaciones actuales y elevar la popularidad de sus marcas en este segmento.

#### **Continuar invirtiendo en la innovación, desarrollo de productos y premiumización.**

- La innovación es parte del ADN de la Compañía, la cual ha construido exitosamente su portafolio de productos a través de una combinación de crecimiento orgánico, incluyendo la mejora y extensión de marcas y productos tanto existentes como nuevos, y crecimiento inorgánico disciplinado, a través de adquisiciones complementarias y que generen valor.
- La Compañía considera que es de las compañías con mayor innovación en la industria, desde creación de categorías y marcas nuevas, extensiones de línea. Ejemplos de esta innovación son la creación de la categoría de margaritas listas para servir, en donde la Compañía utilizó la marca Jose Cuervo para introducir una mezcla sin alcohol llamada Jose Cuervo Margarita Mix, que es la marca más vendida de mezclador de margaritas a nivel mundial, y varios cocteles listos para servir (ready to drink), incluyendo Jose Cuervo Authentic Margaritas, Jose Cuervo Golden Margaritas y 1800 Ultimate Margaritas. Al mismo tiempo, la Compañía ha desarrollado y lanzado nuevas marcas a través de categorías y segmentos de precios, incluyendo Maestro Tequilero/Dobel, el ron Kraken, Mezcal Creyente y B:ooost, entre otras. La Compañía ha desarrollado extensiones de líneas de productos tales como 1800 Cristalino y Bushmills Steamship. La trayectoria de crecimiento inorgánico de la Compañía se evidencia por adquisiciones, tales como la del whiskey irlandés Bushmills, que representó un paso importante para su diversificación en nuevas categorías de productos y regiones geográficas, el whiskey de Colorado Stranahan's y los vodkas Hangar 1 y Three Olives y recientemente Pendleton.

La Compañía está enfocada en mantener e incrementar sus esfuerzos en la innovación de productos para expandir su oferta a segmentos de precio "super-premium", "ultra-premium" y "prestige". La Compañía es una compañía orientada al consumidor y está convencida de la importancia de desarrollar nuevos productos y extensiones de sus marcas existentes, manteniéndose como una compañía que marca tendencias y que entiende y anticipa las cambiantes preferencias y gustos de los consumidores.

- La Compañía tiene vasta experiencia en el lanzamiento exitoso de productos al mercado y seguirá invirtiendo en el desarrollo de productos y en innovación, con la intención de hacer más efectiva su capacidad de respuesta ante los constantes cambios en las preferencias y necesidades de los consumidores.

#### **Expansión y diversificación del negocio a través de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico y expansión del route-to-market.**

- Se han identificado mercados clave que puedan brindar a la Compañía sólidas oportunidades de crecimiento orgánico. La Compañía incrementa sus esfuerzos de distribución y mercadotecnia en mercados donde aún no tiene liderazgo. También se enfoca en abrir mercados que considera que ofrecen gran potencial para la penetración de sus productos.

- La Compañía pretende continuar expandiendo la oferta de sus marcas en segmentos existentes y en segmentos en los que hoy no participa activamente. Adicionalmente, la Compañía considera que su plataforma de distribución es altamente eficiente. La masa crítica y eficiencia de la Compañía le permite enriquecer y crecer constantemente su portafolio con productos y categorías de mayor valor y rentabilidad que, al mismo tiempo, le ayuda a optimizar su base de costos. Por lo tanto, la Compañía continuará explorando nuevas opciones para aprovechar su red de distribución.
- Mientras que la prioridad de la Compañía es el crecimiento orgánico de su portafolio, ésta se mantiene continuamente buscando innovaciones y evaluando oportunidades de negocio que cumplan con sus estrictos criterios. Esto, siempre manteniendo como principio la disciplina financiera y la creación de valor para sus accionistas. La Compañía considera que la industria de bebidas alcohólicas destiladas ofrece oportunidades de consolidación y expansión y se mantiene continuamente evaluando oportunidades que le permitan ampliar su oferta de producto y alcance geográfico en mercados que sean rentables y que resulten en mayor escala.
- La presencia en Europa expandida a través de la Adquisición de Bushmills le permite a la Compañía incrementar su enfoque en dicha región generando oportunidades para mejorar la estrategia route-to-market de la Compañía, penetrar en mayor medida en mercados existentes y entrar a nuevos mercados.

Desde 2007 la Compañía ha llevado a cabo adquisiciones de marcas, tales como Three Olives en 2007, Hangar 1 en 2010, Stranahan's en 2010, Boodles Gin en 2011, Bushmills en 2015 y Pendleton en 2017.

---

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

La existencia de condiciones o el acontecimiento de hechos desfavorables de orden económico, político o de negocios, o el surgimiento de otros riesgos en los países en los que opera la Compañía, podría afectar en forma adversa y significativa las ventas, rentabilidad y resultados de operación de la Compañía. La demanda de los productos de la Compañía puede verse afectada en forma adversa por los cambios en las preferencias y los gustos de los consumidores. La disminución de la aceptación social de los productos de la Compañía, la adopción de políticas gubernamentales en contra de las bebidas alcohólicas destiladas o la recepción de publicidad negativa podrían afectar en forma adversa y significativa las operaciones de la Compañía. La participación de mercado o los márgenes de la Compañía podrían disminuir debido al nivel de competencia. Las posibles responsabilidades y costos resultantes de litigios en contra de la industria de las bebidas alcohólicas destiladas podrían afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Las decisiones de las autoridades reguladoras y las reformas de las leyes y reglamentos de los países en los que la Compañía opera podrían limitar sus actividades o incrementar sus costos de operación o pasivos. Los aumentos en los impuestos y las reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de los productos de la Compañía. Las obligaciones de pago de impuestos sobre la venta de bebidas alcohólicas destiladas como resultado de actos fraudulentos de terceros podrían afectar las actividades de la Compañía. La Compañía podría verse en la imposibilidad de proteger sus derechos de propiedad industrial. La Denominación de Origen del tequila podría deteriorarse. La contaminación de los productos de la Compañía o el acontecimiento de otros sucesos que afecten la integridad de sus marcas o la lealtad de sus clientes podrían tener un efecto adverso en las ventas de dichas marcas. El incremento del costo de las materias primas o los energéticos podría afectar la rentabilidad de la Compañía. El trastorno de las operaciones de cualquiera de las instalaciones de producción o almacenes principales podría tener un efecto adverso en sus resultados de operación. La incapacidad de la Compañía para obtener sus principales materias primas a través de proveedores independientes podría afectar sus resultados financieros. Específicamente, la capacidad de la Compañía para producir cantidades suficientes de Agave Azul podría afectar sus resultados financieros. El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa las actividades de la Compañía. Los efectos físicos de los cambios climáticos y las consiguientes reformas de la regulación aplicable podrían tener un efecto negativo en las operaciones de la Compañía y su desempeño financiero. Si los pronósticos de la Compañía en cuanto a los niveles de demanda, producción u otros factores relacionados con sus inventarios resultan erróneos, dichos inventarios podrían resultar insuficientes o excesivos. Las actividades de la Compañía están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en sus resultados de operación de un trimestre a otro. La terminación de los derechos de distribución de las marcas de terceros que actualmente forman parte de la cartera de productos de la Compañía podría afectar en forma adversa sus actividades. La incapacidad para mantener buenas relaciones con los sindicatos a los que pertenecen los trabajadores de la Compañía podría tener un efecto adverso en su situación financiera. El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa los resultados de operación de la Compañía. La incapacidad de la Compañía para atraer y conservar personal calificado podría afectar en forma adversa sus operaciones. El monto estimado de las obligaciones de la Compañía por concepto de

pensiones se basa en premisas que podrían cambiar en el futuro. Es posible que la estrategia de la Compañía con respecto a la adquisición e integración de nuevas marcas no funcione, en cuyo caso los resultados de operación de la Compañía podrían verse afectados en forma adversa. La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podría afectar las futuras oportunidades de la Compañía para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. Es posible que la Compañía no logre obtener los beneficios esperados de los programas de cambio instalados en sus sistemas, y la falla de estos podría trastornar sus operaciones. La Compañía celebra operaciones con personas relacionadas, las cuales pueden crear conflictos de interés y pueden resultar menos ventajosas para ésta. La incapacidad para prorrogar los contratos de distribución de la Compañía a su vencimiento, o los cambios significativos en los términos de dichos contratos, podrían afectar en forma adversa las actividades y desempeño financiero de la Compañía. La Compañía podría no llevar a cabo las oportunidades de crecimiento de negocio, beneficios de utilidades, ahorro en costos y otros beneficios que anticipa, incluyendo la exitosa integración de Proximo a la Compañía, o podría incurrir en costos no anticipados asociados con la Fusión con Proximo, por lo que sus resultados de operación, condición financiera y el precio de mercado de las Acciones podrían sufrir un efecto material adverso.

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

### Resultados del Segundo trimestre de 2018

Durante el segundo trimestre de 2018, el volumen total disminuyó 5.9% a 5.5 millones de cajas de nueve litros. La disminución comparada contra el año anterior refleja un 7.0% en los Estados Unidos y Canadá, una disminución de 2.4% en los volúmenes de ventas en México y una disminución de 6.1% en la región del Resto del Mundo (RoW). El volumen disminuyó en los Estados Unidos y Canadá como resultado de una reducción de niveles de inventario en toda la cadena de suministro y la comparación contra un aumento de inventario temporal del distribuidor durante el segundo trimestre de 2017 relacionado con la transición del distribuidor. En México, la disminución de volumen reflejó la comparación contra un llenado inicial de las órdenes del nuevo distribuidor de bebidas energéticas de la Compañía durante el segundo trimestre de 2017.

#### Volumen por Región 2T18 (en miles de cajas de nueve litros)

REGIÓN	2T18	2T17	(VAR.% ACA)	1T18	(VAR.% TCT)
EUA Y CANADÁ	3,603	3,876	-7.0%	1,799	100.3%
MÉXICO	1,312	1,344	-2.4%	1,119	17.3%
<u>ROW</u>	<u>543</u>	<u>579</u>	<u>-6.1%</u>	<u>515</u>	<u>5.5%</u>
TOTAL	5,459	5,799	-5.9%	3,433	59.0%

Las ventas netas aumentaron 3.6% a \$7,177 millones de pesos comparado con el mismo periodo de 2017. Las ventas netas en los Estados Unidos y Canadá disminuyeron 0.4% contra el mismo periodo del año anterior como resultado de la disminución del volumen, parcialmente compensado por una mezcla favorable de ventas y el impacto positivo de la moneda extranjera dada la fortaleza del dólar estadounidense frente al peso mexicano. En el mismo periodo, las ventas netas en México aumentaron 17.1% con respecto al periodo del año anterior como resultado de un fuerte crecimiento de volumen en las categorías de tequila y otras marcas alcohólicas, parcialmente compensado por menores volúmenes de la bebida energética B:ost, así como una mezcla de ventas favorable. Las ventas netas de RoW aumentaron un 11.9% durante el segundo trimestre de 2017.

#### Ventas Netas por Región 2T18 (en millones de pesos)

REGIÓN	2T18	2T17	(VAR.% ACA)	1T18	(VAR.% TCT)
EUA Y CANADÁ	5,058	5,080	-0.4%	2,588	95.4%
MÉXICO	1,242	1,060	17.1%	981	26.5%
<u>ROW</u>	<u>878</u>	<u>784</u>	<u>11.9%</u>	<u>738</u>	<u>19.0%</u>
TOTAL	7,177	6,924	3.6%	4,307	66.6%

El volumen de Jose Cuervo disminuyó en 12.1% comparado con el mismo periodo en 2017 y representó 30.2% del volumen total del segundo trimestre de 2018. La disminución de volumen de Jose Cuervo reflejó principalmente un menor inventario del canal. Las Otras Marcas de Tequila de la Compañía representaron 12.9% del volumen total con un incremento de volumen de 4.5% comparado con el periodo del año anterior. Las Otras Marcas Alcohólicas de la Compañía representaron 16.0% del volumen total en el periodo y experimentó un aumento de 1.4% en el volumen durante el segundo trimestre del año pasado. El volumen de No-alcohólicas y Otras representó 22.6% del volumen total y disminuyó 11.4% comparado con el periodo del año anterior como resultado de la comparación contra un llenado inicial de las órdenes del nuevo distribuidor de la bebida energética B:ooost en México. El volumen de listas-para beber (RTDs) representó 18.3% del volumen total y aumentó 0.3% comparado con el mismo periodo del año anterior.

#### Volumen por Categoría 2T18 (En miles de cajas de nueve litros)

CATEGORÍA	2T18	2T17	(VAR.% ACA)	1T18	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	1,647	1,874	-12.1%	1,022	61.2%
OTROS TEQUILAS	706	675	4.5%	506	39.5%
OTROS SPIRITS	874	862	1.4%	713	22.5%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	1,235	1,395	-11.4%	780	58.4%
<u>RTD</u>	<u>997</u>	<u>994</u>	<u>0.3%</u>	<u>412</u>	<u>142.2%</u>
TOTAL	5,459	5,799	-5.9%	3,433	59.0%

Las Ventas Netas de Jose Cuervo disminuyeron 5.0% en comparación con el mismo periodo en 2017 y representaron 36.2% del total para el segundo trimestre de 2018. Las ventas netas de las otras marcas de Tequila de la Compañía aumentaron 8.0% en comparación con el año anterior y representaron 20.7% de las ventas netas totales. Las Otras Marcas Alcohólicas de la Compañía representaron el 19.3% de las ventas netas totales en el periodo y reportaron un incremento de 20.2% en las ventas netas en comparación con el segundo trimestre del año anterior. Las ventas netas de marcas no-alcohólicas y otras representaron el 12.0% de las ventas netas totales y reportaron una disminución en las ventas netas de 0.8% en comparación con el periodo del año anterior. Las ventas netas de listas-para-beber (RTD) representaron el 11.8% de las ventas netas totales y reportaron un incremento de 6.9% en comparación con el periodo del año anterior. Las disminuciones en ventas netas de las categorías Jose Cuervo, No-Alcohólicas y Otras reflejaron los bajos volúmenes observados anteriormente, parcialmente compensados por los mayores precios de venta netos promedio.

#### Ventas netas por categoría 2T18 (en millones de pesos)

CATEGORÍA	2T18	2T17	(VAR.% ACA)	1T18	(VAR.% TCT)
JOSE CUERVO	2,601	2,738	-5.0%	1,342	93.9%
OTROS TEQUILAS	1,486	1,376	8.0%	908	63.6%
OTROS SPIRITS	1,383	1,151	20.2%	1,105	25.2%
NO-ALCOHÓLICOS Y OTROS	861	868	-0.8%	622	38.4%
<u>RTD</u>	<u>846</u>	<u>791</u>	<u>6.9%</u>	<u>330</u>	<u>156.6%</u>
TOTAL	7,177	6,924	3.6%	3,433	109.1%

La utilidad bruta durante el segundo trimestre de 2018 disminuyó 7.5% durante el mismo periodo en 2017 a \$4,387 millones de pesos. El margen bruto como porcentaje de ventas fue 61.1% para el segundo trimestre de 2018 comparado con 68.5% para el segundo trimestre de 2017. El margen bruto fue impactado negativamente por una menor utilización de la producción de agave propio de la compañía, el cambio en el tratamiento de algunos gastos promocionales y de soporte de ventas.

La publicidad, mercadotecnia y promoción (AMP) aumentaron 5.8% a \$1,721 millones de pesos comparado con el segundo trimestre de 2017. Como porcentaje de las ventas netas, AMP aumentó a 24.0% de 23.5% en el periodo del año anterior. El aumento refleja el cronograma planeado de gasto de AMP relativo al tiempo de gasto de AMP en el periodo del año anterior.

La utilidad de operación durante el segundo trimestre de 2018 disminuyó 23.0% a \$1,661 millones de pesos comparado con el mismo periodo del año anterior. El margen operativo como porcentaje de ventas disminuyó a 23.1% comparado con el 31.2% en el periodo del año anterior, reflejando un menor margen bruto y mayores gastos de AMP y distribución, parcialmente compensados por menores gastos de ventas, generales y administrativos (SG&A), todos como un porcentaje de las ventas netas.

La UAFIDA en el segundo trimestre de 2018 disminuyó a \$ 1,787 millones de pesos en comparación con \$ 2,261 millones de pesos durante el segundo trimestre de 2017. La UAFIDA como porcentaje de las ventas netas fue de 24.9% comparado con 32.6% en el periodo del año anterior.

El resultado neto de financiamiento integral fue de \$ 367 millones de pesos durante el segundo trimestre como resultado de la apreciación del dólar estadounidense frente al peso mexicano durante el trimestre y el impacto relacionado en el saldo neto de caja de la compañía, que principalmente se mantiene en dólares estadounidenses.

La utilidad neta consolidada en el segundo trimestre de 2018 fue de \$ 1,451 millones de pesos, en comparación con \$ 1,000 millones de pesos del periodo del año anterior. La utilidad por acción fue de \$0.40 pesos en el segundo trimestre de 2018 en comparación con \$0.27 pesos en el periodo del año anterior.

---

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

### Balance y flujo de caja

Al 30 de junio de 2018, el efectivo neto fue de \$ 3,541 millones de pesos, reflejando efectivo y equivalentes de \$ 13,438 millones de pesos con respecto a la deuda total de \$ 9,897 millones de pesos. La deuda total de la Compañía refleja principalmente el bono en dólares estadounidenses de \$ 500 millones con vencimiento en 2025.

Durante el segundo trimestre de 2018, la compañía invirtió \$116 millones de pesos en adquisiciones de propiedades, planta y equipo.

---

## Control interno [bloque de texto]

---

La Compañía toma con seriedad la aplicación de controles internos que aseguren la operación de la misma y el uso y resguardo adecuado de los recursos materiales, intangibles y monetarios de la Compañía. Se cuenta con políticas y procedimientos, una matriz de autorización, una carta de conflicto de intereses, un código de conducta y una línea ética administrada por un tercero externo.

La Compañía ha adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de sus Estados Financieros Consolidados. La Compañía considera que su eficiente estructura organizacional le proporciona las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control internos.

Las políticas de control interno y procedimientos de las subsidiarias de la Compañía son autorizados por la Dirección General y las Direcciones Funcionales encargadas de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Los distintos procesos operacionales de la Compañía están sujetos a auditorías internas periódicas. El responsable de auditoría interna de la Compañía reportará periódicamente al comité de auditoría y prácticas societarias de la Compañía, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que sus operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por la administración y que los estados financieros cumplen con las NIIF. Los asuntos menores detectados al nivel de las subsidiarias de la Compañía son discutidos y solucionados por los funcionarios correspondientes.

## Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

### UAFIDA

La UAFIDA es la medida utilizada en el análisis financiero de la Compañía que no se reconocen bajo NIIF, sino que se calculan a partir de los importes derivados de los Estados Financieros de la Compañía. Calculamos el UAFIDA como utilidad neta más la depreciación y amortización, el gasto por impuesto sobre la renta y el gasto por intereses, menos los ingresos por intereses.

La UAFIDA no es una medida de NIIF de liquidez o rendimiento. Creemos que la UAFIDA es útil para facilitar comparaciones del desempeño operacional entre períodos en una base combinada, pero estas métricas pueden ser calculadas de manera diferente por otros emisores. La UAFIDA no debe interpretarse como alternativas a (i) el ingreso neto como un indicador del desempeño operacional de la Compañía o (ii) el flujo de efectivo de las actividades operacionales como una medida de la liquidez de la Compañía.

(Ps\$ MM)	Estados de Resultados					
	Tres Meses Terminados en Junio 30, 2018		Tres Meses Terminados en Junio 30, 2017		Variación Año con Año	
		% de Ventas Netas		% de Ventas Netas	\$	%
<b>Ventas Netas</b>	<b>7,177</b>		<b>6,924</b>		<b>252</b>	<b>3.6</b>
Costo de Ventas	2,790	38.9	2,181	31.5	610	28.0
<b>Utilidad Bruta</b>	<b>4,387</b>	<b>61.1</b>	<b>4,744</b>	<b>68.5</b>	<b>(357)</b>	<b>(7.5)</b>
Publicidad, Mercadotecnia y Promoción	1,721	24.0	1,626	23.5	95	5.8
Distribución	312	4.4	234	3.4	78	33.5
Gasto de Venta y Administración	631	8.8	686	9.9	(55)	(8.0)
Otros (Gastos) Ingresos, Neto	62	0.9	40	0.6	22	54.6
<b>Utilidad Operativa</b>	<b>1,661</b>	<b>23.1</b>	<b>2,158</b>	<b>31.2</b>	<b>(497)</b>	<b>(23.0)</b>
Resultado Integral de Financiamiento	(367)	-5.1	699	10.1	(1,066)	(152.5)
Metodo de Participación	0	0.0	(5)	-0.1	5	NM
<b>Utilidad Antes de Impuestos</b>	<b>2,028</b>	<b>28.3</b>	<b>1,464</b>	<b>21.1</b>	<b>564</b>	<b>38.5</b>
Total de impuestos a la utilidad	577	8.0	464	6.7	113	24.3
<b>Utilidad Neta Consolidada</b>	<b>1,451</b>	<b>20.2</b>	<b>1,000</b>	<b>14.4</b>	<b>451</b>	<b>45.1</b>

**CUERVO****Consolidado**Clave de Cotización: **CUERVO**Trimestre: **2** Año: **2018**

Participación no controladora	1	0.0	0	0.0	NM	NM
<b>Utilidad neta de participación controladora</b>	<b>1,451</b>	<b>20.2</b>	<b>1,000</b>	<b>14.4</b>	<b>452</b>	<b>45.2</b>
Depreciación y Amortización	126		103			
<b>UAFIDA</b>	<b>1,787</b>	<b>24.9</b>	<b>2,261</b>	<b>32.6</b>	<b>(473)</b>	<b>(20.9)</b>
<b>Utilidad Neta por Acción</b>	<b>0.40</b>		<b>0.27</b>			
<b>Acciones (en millones) usadas en el cálculo de Utilidad Neta por Acción</b>	<b>3,584</b>		<b>3,650</b>			

**Balance General**

(Ps\$ MM)

**Junio 30, 2018****Diciembre 31, 2017****Activos**

Efectivo y equivalentes de efectivo	13,438	19,996
Cuentas por cobrar, neto	5,253	7,260
Inventarios, neto	8,119	7,419
Otros activos circulantes	3,061	1,923
<b>Total de Activo Circulante</b>	<b>29,872</b>	<b>36,598</b>
Inventario no circulante	5,829	3,878
Propiedades, planta y equipo, neto	5,169	5,280
Impuesto a la utilidad diferidos	424	944
Activos intangibles y marcas, neto	14,550	11,365
Crédito Mercantil	6,163	6,274
Otros Activos	561	593
<b>Total del Activo de Largo Plazo</b>	<b>32,696</b>	<b>28,335</b>

<b>Total del Activo</b>	<b>62,568</b>	<b>64,933</b>
<b>Pasivo y Capital Contable</b>		
Vencimientos circulantes de documentos por pagar a bancos	49	48
Cuentas por pagar	1,880	2,106
Provisiones	1,165	2,087
Otros pasivos	327	862
<b>Total del Pasivo Circulante</b>	<b>3,421</b>	<b>5,103</b>
Deuda a largo plazo	9,849	9,781
Reserva ambiental	123	125
Otros pasivos de largo plazo	203	119
Impuestos a la utilidad diferidos	2,252	2,820
<b>Total del Pasivo de Largo Plazo</b>	<b>12,427</b>	<b>12,844</b>
<b>Total del Pasivo</b>	<b>15,848</b>	<b>17,947</b>
Total de participación controladora	46,671	46,931
Participación no controladora	49	54
<b>Total de Capital Contable</b>	<b>46,720</b>	<b>46,985</b>
<b>Total del Pasivo y Capital Contable</b>	<b>62,568</b>	<b>64,933</b>

## Flujo de Efectivo

(Ps\$ en Millones.)

	Semestre Terminado en Junio 30, 2018	Semestre Terminado en Junio 30, 2017
Actividades de operación:		
Utilidad antes de impuestos	2,206	2,103

## Partidas relacionadas con actividades de inversión:

Depreciación y amortización	244	214
Perdida (utilidad) en venta de propiedades, planta y equipo	16	9
Participacion en Asociada		(5)

## Partida relacionada con actividades de financiamiento:

Intereses a Favor	(83)	(47)
Intereses a cargo	209	200

Subtotal	2,599	2,480
----------	-------	-------

## Cambios en:

Cuentas por cobrar	2,006	1,450
Partes relacionadas	0	64
Otras cuentas por cobrar	(606)	(782)
Inventarios	(2,651)	(1,260)
Pagos anticipados	(479)	49
Cuentas por pagar	(226)	(779)
Otros activos	98	(38)
Otros pasivos	(574)	136
Provisiones	(921)	404
Impuestos a la utilidad pagados	(673)	(884)
Participación de los trabajadores en la utilidad	(14)	(8)
Cambios en los beneficios directos a empleados	(59)	5
	(4,099)	(1,643)

Flujos netos de efectivo de actividades de operación	(1,501)	837
--	---------	-----

## Actividades de inversión:

Adquisiciones de propiedades, planta y equipo	(150)	(215)
Adquisiciones de activos intangibles	(3,104)	0
Credito mercantil	0	0
Adquisicion de negocios	(7)	0
Otros movimientos de capital	0	(30)

**CUERVO****Consolidado**Clave de Cotización: **CUERVO**Trimestre: **2** Año: **2018**

Intreses cobrados	83	47
Ingresos por venta de negocios conjuntos y marca	0	0
Ingresos por venta de propiedades, planta y equipo	2	4
Ingresos por venta de acciones bajo control común	0	0
Flujos netos de efectivo (utilizados en) actividades de inversión	(3,177)	(195)
Actividades de financiamiento:		
Dividendos pagados	(1,819)	(2,600)
Acciones en Tesorería	(63)	(191)
Aportaciones de Capital Social		1,722
Prima por subscripción de acciones		16,275
Intereses pagados	(202)	(207)
Flujos neto de efectivo actividades de financiamiento	(2,084)	14,999
Incremento neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(6,762)	15,636
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo	204	(1,588)
Efectivo y equivalentes de efectivo:		
Al principio del periodo	19,996	5,128
Al fin del periodo	13,438	19,171

---

## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	CUERVO
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2018-01-01 al 2018-06-30
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2018-06-30
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	CUERVO
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	MXN
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	Miles de pesos
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	2
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

### Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

Actinver SA	Jose Antonio Cebeira	jcebeira@actinver.com.mx	+52 (55) 1
Barclays	Benjamin M Theurer	benjamin.theurer@barclays.com	+52 (55) 5
Consumer Edge Research	Brett Cooper	bcooper@consumeredgeresearch.com	+1 (570) 8
Credit Suisse	Antonio Gonzalez	antonio.gonzalez@credit-suisse.com	+52 (55) 5
GBM	Miguel Tortolero	matortolero@gbm.com.mx	+52 (55) 5
Grupo Santander	Luis Miranda	lmiranda@santander.com.mx	+52 (55) 5
Invex	Giselle Mojica Plascencia	GMOJICA@invex.com	+52 (55) 5
J.P. Morgan	Andrea Teixeira	andrea.f.teixeira@jpmorgan.com	+1 (212) 6
Morgan Stanley	Dara W Mohsenian	dara.mohsenian@morganstanley.com	+1 (212) 7
Scotia Capital	Felipe Ucros	felipe.ucros@scotiabank.com	+1 (212)-2
Vector Servicios Financieros	Marco Montanez Torres	mmontane@vector.com.mx	+52 (55) 5

---

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	13,438,449,000	19,995,891,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	8,314,333,000	9,182,658,000
Impuestos por recuperar	0	0
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	8,119,253,000	7,418,994,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	29,872,035,000	36,597,543,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	29,872,035,000	36,597,543,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	5,829,219,000	3,878,169,000
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	97,069,000	90,008,000
Propiedades, planta y equipo	5,168,930,000	5,280,479,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	6,163,213,000	6,274,189,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	14,549,744,000	11,364,885,000
Activos por impuestos diferidos	423,535,000	944,380,000
Otros activos no financieros no circulantes	464,153,000	503,003,000
Total de activos no circulantes	32,695,863,000	28,335,113,000
Total de activos	62,567,898,000	64,932,656,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,977,790,000	2,149,973,000
Impuestos por pagar a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	48,624,000	48,311,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	229,162,000	803,580,000
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	55,000	14,344,000
Otras provisiones a corto plazo	1,165,350,000	2,086,810,000
Total provisiones circulantes	1,165,405,000	2,101,154,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	3,420,981,000	5,103,018,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	3,420,981,000	5,103,018,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	9,848,708,000	9,780,523,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	0	0
Otras provisiones a largo plazo	326,248,000	243,395,000
Total provisiones a largo plazo	326,248,000	243,395,000
Pasivo por impuestos diferidos	2,252,104,000	2,820,410,000
Total de pasivos a Largo plazo	12,427,060,000	12,844,328,000
Total pasivos	15,848,041,000	17,947,346,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	11,622,553,000	11,622,553,000
Prima en emisión de acciones	16,426,406,000	16,426,406,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	12,455,430,000	12,745,476,000
Otros resultados integrales acumulados	6,166,709,000	6,136,797,000
Total de la participación controladora	46,671,098,000	46,931,232,000
Participación no controladora	48,759,000	54,078,000
Total de capital contable	46,719,857,000	46,985,310,000
Total de capital contable y pasivos	62,567,898,000	64,932,656,000

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Actual 2018-04-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Anterior 2017-04-01 - 2017-06-30
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	11,483,181,000	11,854,704,000	7,176,666,000	6,924,284,000
Costo de ventas	4,451,632,000	3,895,019,000	2,790,060,000	2,180,557,000
Utilidad bruta	7,031,549,000	7,959,685,000	4,386,606,000	4,743,727,000
Gastos de venta	467,122,000	473,373,000	196,495,000	239,339,000
Gastos de administración	845,943,000	798,477,000	434,193,000	446,562,000
Otros ingresos	0	0	(16,216,000)	0
Otros gastos	3,100,755,000	3,031,997,000	2,078,964,000	1,900,045,000
Utilidad (pérdida) de operación	2,617,729,000	3,655,838,000	1,660,738,000	2,157,781,000
Ingresos financieros	82,837,000	47,237,000	40,495,000	27,946,000
Gastos financieros	494,555,000	1,604,679,000	(326,393,000)	726,736,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	4,711,000	0	4,711,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,206,011,000	2,103,107,000	2,027,626,000	1,463,702,000
Impuestos a la utilidad	613,202,000	666,740,000	576,989,000	464,048,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,592,809,000	1,436,367,000	1,450,637,000	999,654,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	1,592,809,000	1,436,367,000	1,450,637,000	999,654,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,592,432,000	1,436,543,000	1,451,315,000	999,830,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	377,000	(176,000)	(678,000)	(176,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.44	0.42	0.40	0.27
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>				
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.44	0.42	0.4	0.27
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.44	0.42	0.4	0.27
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.44	0.42	0.4	0.27
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.44	0.42	0.4	0.27

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Actual 2018-04-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Anterior 2017-04-01 - 2017-06-30
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	1,592,809,000	1,436,367,000	1,450,637,000	999,654,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	24,216,000	(2,081,875,000)	1,403,142,000	(586,260,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	24,216,000	(2,081,875,000)	1,403,142,000	(586,260,000)
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Actual 2018-04-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Anterior 2017-04-01 - 2017-06-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	24,216,000	(2,081,875,000)	1,403,142,000	(586,260,000)
Total otro resultado integral	24,216,000	(2,081,875,000)	1,403,142,000	(586,260,000)
Resultado integral total	1,617,025,000	(645,508,000)	2,853,779,000	413,394,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	1,622,344,000	(645,508,000)	2,851,845,000	413,394,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(5,319,000)	0	1,934,000	0

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	1,592,809,000	1,436,367,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	613,202,000	666,740,000
Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
Gastos de depreciación y amortización	243,761,000	213,886,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	(995,117,000)	403,983,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	63,950,000	(1,217,850,000)
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	16,086,000	9,047,000
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	(4,711,000)
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(2,651,309,000)	(1,259,830,000)
Disminución (incremento) de clientes	868,325,000	1,449,910,000
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	0	(702,424,000)
Incremento (disminución) de proveedores	(172,183,000)	0
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(574,418,000)	(650,779,000)
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	98,218,000	176,000
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(2,489,485,000)	(1,091,852,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	(896,676,000)	344,515,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	(215,754,000)	(200,300,000)
Intereses recibidos	(82,837,000)	(47,237,000)
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	672,867,000	884,183,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	(1,436,626,000)	(386,605,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	1,765,000	3,982,000
Compras de propiedades, planta y equipo	150,111,000	215,481,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	3,104,372,000	0
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2018-01-01 - 2018-06-30	2017-01-01 - 2017-06-30
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	82,837,000	47,237,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	30,421,000
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,169,881,000)	(194,683,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	17,997,293,000
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	63,357,000	190,756,000
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	0	0
Reembolsos de préstamos	0	0
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	1,819,121,000	2,599,716,000
Intereses pagados	201,607,000	207,415,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	65,657,000	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(2,018,428,000)	14,999,406,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(6,624,935,000)	14,418,118,000
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	67,493,000	(375,608,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(6,557,442,000)	14,042,510,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	19,995,891,000	5,128,137,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	13,438,449,000	19,170,647,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,745,476,000	0	6,014,638,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,592,432,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	29,912,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,592,432,000	0	29,912,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,819,121,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(63,357,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(290,046,000)	0	29,912,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	0	12,455,430,000	0	6,044,550,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	122,159,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	6,136,797,000	46,931,232,000	54,078,000	46,985,310,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>							
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	1,592,432,000	377,000	1,592,809,000
Otro resultado integral	0	0	0	29,912,000	29,912,000	(5,696,000)	24,216,000
Resultado integral total	0	0	0	29,912,000	1,622,344,000	(5,319,000)	1,617,025,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	1,819,121,000	0	1,819,121,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(63,357,000)	0	(63,357,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	29,912,000	(260,134,000)	(5,319,000)	(265,453,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	6,166,709,000	46,671,098,000	48,759,000	46,719,857,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	6,353,259,000	3,698,407,000	0	12,118,201,000	0	5,797,338,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,436,367,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,436,367,000	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Aumento de capital social	5,269,294,000	12,727,999,000	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,599,716,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(30,421,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	190,754,000	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	5,269,294,000	12,727,999,000	190,754,000	(1,193,770,000)	0	(2,081,875,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	11,622,553,000	16,426,406,000	190,754,000	10,924,431,000	0	3,715,463,000	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	55,260,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	5,852,598,000	28,022,465,000	29,966,000	28,052,431,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>							
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	1,436,367,000	0	1,436,367,000
Otro resultado integral	0	0	0	(2,081,875,000)	(2,081,875,000)	0	(2,081,875,000)
Resultado integral total	0	0	0	(2,081,875,000)	(645,508,000)	0	(645,508,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	17,997,293,000	0	17,997,293,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	2,599,716,000	0	2,599,716,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(30,421,000)	0	(30,421,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	(190,754,000)	0	(190,754,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	176,000	176,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(2,081,875,000)	14,530,894,000	176,000	14,531,070,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	3,770,723,000	42,553,359,000	30,142,000	42,583,501,000

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	11,622,553,000	11,622,553,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	1,555,815,000	1,508,774,000
Numero de funcionarios	155	154
Numero de empleados	5,674	5,161
Numero de obreros	707	693
Numero de acciones en circulación	3,585,314,348	3,590,770,269
Numero de acciones recompradas	5,455,921	63,269,422
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Actual 2018-04-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Anterior 2017-04-01 - 2017-06-30
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>				
Depreciación y amortización operativa	243,761,000	213,886,000	126,350,000	102,569,000

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual 2017-07-01 - 2018-06-30	Año Anterior 2016-07-01 - 2017-06-30
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	25,586,419,000	23,872,483,000
Utilidad (pérdida) de operación	5,697,447,000	6,337,960,000
Utilidad (pérdida) neta	5,353,931,000	2,822,482,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	5,349,074,000	2,822,482,000
Depreciación y amortización operativa	464,890,000	500,922,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
Bono privado	SI	2015-06-05	2025-06-05								0	48,624,000			9,848,708,000
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	48,624,000	0	0	9,848,708,000
<b>Banca comercial</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bancarios</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	48,624,000	0	0	9,848,708,000
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b>															
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Proveedores [sinopsis]</b>															
<b>Proveedores</b>															
Otros servicios	NO	2018-07-20	2018-07-20		91,267,000							286,186,000			
Servicios administrativos	NO	2018-07-20	2018-07-20		110,807,000							103,558,000			
Servicios de publicidad, mercadotecnia y	NO	2018-07-20	2018-07-20		346,475,000							173,789,000			
Insumos y otros materiales	NO	2018-07-20	2018-07-20		537,581,000							230,808,000			
TOTAL					1,086,130,000	0	0	0	0	0	0	794,341,000	0	0	0
<b>Total proveedores</b>															
TOTAL					1,086,130,000	0	0	0	0	0	0	794,341,000	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>															
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																	
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total de créditos</b>																	
<b>TOTAL</b>					1,086,130,000	0	0	0	0	0	0	842,965,000	0	0	0	0	9,848,708,000

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	558,843,000	11,100,462,000	32,673,000	533,262,000	11,633,724,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	558,843,000	11,100,462,000	32,673,000	533,262,000	11,633,724,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	25,426,000	505,041,000	15,426,000	245,058,000	750,099,000
Pasivo monetario no circulante	498,272,000	9,897,332,000	0	0	9,897,332,000
Total pasivo monetario	523,698,000	10,402,373,000	15,426,000	245,058,000	10,647,431,000
Monetario activo (pasivo) neto	35,145,000	698,089,000	17,247,000	288,204,000	986,293,000

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
<b>Varías</b>				
México	2,222,716,000	0	0	2,222,716,000
Estados Unidos de América	0	0	7,645,288,000	7,645,288,000
Resto del mundo	0	0	1,615,177,000	1,615,177,000
<b>TOTAL</b>	<b>2,222,716,000</b>	<b>0</b>	<b>9,260,465,000</b>	<b>11,483,181,000</b>

## **[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados**

**Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]**

---

La Compañía no tiene instrumentos financieros derivados.

---

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	13,438,449,000	19,995,891,000
Total efectivo	13,438,449,000	19,995,891,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	0	0
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	13,438,449,000	19,995,891,000
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Clientes	5,253,194,000	7,259,530,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	274,454,000	221,412,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	1,157,939,000	679,098,000
Total anticipos circulantes	1,157,939,000	679,098,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	1,628,746,000	1,022,618,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	0	0
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	8,314,333,000	9,182,658,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	203,286,000	224,770,000
Suministros de producción circulantes	3,421,159,000	4,070,171,000
Total de las materias primas y suministros de producción	3,624,445,000	4,294,941,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	4,470,326,000	3,096,183,000
Piezas de repuesto circulantes	24,482,000	27,870,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	8,119,253,000	7,418,994,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	97,069,000	90,008,000
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	97,069,000	90,008,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	556,517,000	556,277,000
Edificios	1,035,663,000	1,049,536,000
Total terrenos y edificios	1,592,180,000	1,605,813,000
Maquinaria	1,836,042,000	1,774,495,000
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	102,031,000	111,376,000
Total vehículos	102,031,000	111,376,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	44,650,000	46,798,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	333,958,000	485,741,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,260,069,000	1,256,256,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,168,930,000	5,280,479,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	14,531,704,000	11,340,330,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	18,040,000	24,555,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	0	0
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	14,549,744,000	11,364,885,000
Crédito mercantil	6,163,213,000	6,274,189,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	20,712,957,000	17,639,074,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	1,880,471,000	2,106,047,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	97,319,000	43,926,000
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	0	0
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,977,790,000	2,149,973,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	48,624,000	48,311,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	48,624,000	48,311,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,848,708,000	9,780,523,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	9,848,708,000	9,780,523,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	326,248,000	243,395,000
Otras provisiones a corto plazo	1,165,350,000	2,086,810,000
Total de otras provisiones	1,491,598,000	2,330,205,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	6,044,550,000	6,014,638,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	122,159,000	122,159,000
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-06-30	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	6,166,709,000	6,136,797,000
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	62,567,898,000	64,932,656,000
Pasivos	15,848,041,000	17,947,346,000
Activos (pasivos) netos	46,719,857,000	46,985,310,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	29,872,035,000	36,597,543,000
Pasivos circulantes	3,420,981,000	5,103,018,000
Activos (pasivos) circulantes netos	26,451,054,000	31,494,525,000

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-06-30	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-06-30	Trimestre Año Actual 2018-04-01 - 2018-06-30	Trimestre Año Anterior 2017-04-01 - 2017-06-30
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	11,483,181,000	11,854,704,000	7,176,666,000	6,924,284,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	11,483,181,000	11,854,704,000	7,176,666,000	6,924,284,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	82,837,000	47,237,000	40,495,000	27,946,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	0	0	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	82,837,000	47,237,000	40,495,000	27,946,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	215,754,000	200,300,000	122,606,000	105,061,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	278,801,000	1,404,379,000	(448,999,000)	621,675,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	0	0	0	0
Total de gastos financieros	494,555,000	1,604,679,000	(326,393,000)	726,736,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	616,015,000	662,498,000	573,982,000	459,806,000
Impuesto diferido	(2,813,000)	4,242,000	3,007,000	4,242,000
Total de Impuestos a la utilidad	613,202,000	666,740,000	576,989,000	464,048,000

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha. Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34).

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

#### Inversiones en asociada-

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, se tiene el 12% del capital social de Virginia Black, Inc., la cual asciende a \$97,069 y \$90,008, respectivamente.

### Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros de la Compañía al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 y por el periodo terminado en dichas fechas se presentan sobre una base consolidada.

### Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

#### Documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo-

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene los siguientes documentos por pagar a bancos y deuda a largo plazo:

	2018	2017
El 6 de mayo de 2015, JB y Compañía, S. A. de C. V. emitió un Bono a 10 años (el "Bono") a compradores institucionales calificados en los Estados Unidos de América bajo la Regla 144A y en otros países fuera de los Estados Unidos con base en la regulación S, por un monto de \$500 millones de dólares (\$7,631,200), a una tasa de interés del 3.75% que serán pagados de forma semestral durante los meses de mayo y noviembre de cada año. El Bono que no es de negociación pública está garantizado	U.S.	

por ciertas subsidiarias de Becele. La deuda a largo plazo al 30 de junio de 2018 incluye \$9,931,650 (monto del principal) neto de gastos por emisión de deuda por \$82,942 disminuidos por su reconocimiento a costo amortizado. La fecha de vencimiento es 2025.

	\$ 9,848,708	9,780,523
Intereses devengados por pagar	48,624	48,311
Total de documentos por pagar y otros pasivos que generan intereses	9,897,332	9,828,834
Menos porción circulante	48,624	48,311
Deuda a largo plazo, excluyendo porción circulante	\$ 9,848,708	9,780,523
	=====	=====

El Bono antes mencionado establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, incluyendo entre otros: i) la limitación de gravámenes; ii) venta y arrendamiento en vía de regreso; iii) la consolidación, fusión, venta o transmisión; iv) transacciones de alto apalancamiento; v) requerimientos de reporte; vi) información auditada, entre otros.

## Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

### **Dividendos-**

El 17 de abril de 2018, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$1,819,121,000 a razón de \$0.508 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo. El 17 de enero de 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó decretar dividendos provenientes de los resultados acumulados por la cantidad de \$2,599,716,000 a razón de \$0.001315 por acción, los cuales fueron pagadas en efectivo.

## Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados incluyen Becele, S. A. B. de C. V. (la "Compañía" o "Becele") y a sus subsidiarias (anteriormente JB y Compañía, S. A. de C. V. y subsidiarias); en conjunto referida como el "Grupo" e individualmente como "entidades del Grupo".

Becele está localizada en México y sus oficinas se encuentran en Guillermo González Camarena No. 800, 4o. piso, Zedec Santa Fe, Álvaro Obregón, Ciudad de México, 01210.

La actividad principal del Grupo es producir, embotellar, comprar, importar, exportar, intermediar y distribuir bebidas alcohólicas y productos agrícolas, principalmente Agave Tequilana Weber variedad Azul.

## Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

### **Estructura del capital social-**

El 20 de enero 2017, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas acordó la capitalización de una prima en suscripción de acciones por la cantidad de \$3,547,120,000.

El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas acordó aumentar el capital social dentro de su parte variable en la cantidad de \$1,722,174,000, correspondientes a 548,105,954 acciones, con un valor de \$3.142046 por acción. Asimismo, se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V."

El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Pública Inicial de Acciones"). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción. Los costos asociados al proceso de oferta pública inicial referido, ascendieron a \$638,309,000 y se presentan netos como parte de la prima en emisión de acciones en el estado consolidado de cambios en el capital contable.

### Recompra de acciones

Durante el periodo del 1 de enero al 30 de junio de 2018 y durante el ejercicio 2017, la Compañía efectuó recompras de acciones en circulación por un monto de \$63,360,000 y \$1,947,711,000, respectivamente, equivalentes a 5,455,921 y 63,269,422 acciones, respectivamente, las cuales se encuentran en tesorería.

## Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

### (3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

#### (a) Bases de consolidación-

##### (i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

##### (iii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

(iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2018	2017
Distribución de productos alimenticios:	EE.UU.	100%	100%
The Cholula Food Company, Inc. Manufactura, distribución y marketing:			
Casa Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
The "Old Bushmills" Distillery Company Limited.	Irlanda del Norte	100%	100%
JC Master Distribution Ltd	Irlanda del Norte	100%	100%
Island2island Beverage Co. PTY, Ltd (****)	Australia	100%	100%
Proximo Spirits UK Ltd.	Gran Bretaña	100%	100%
Proximo Spirits, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Tequila Cuervo, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Proximo Distillers, LLC.	EE.UU.	100%	100%
Proximo Marketing, Inc.	EE.UU.	100%	100%
Prestadoras de servicios:			
Casa Cuervo México, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Rojeña, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Casa Cuervo Churubusco, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Promobeb, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Agricultura:			
Azul Agricultura y Servicios, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Administración de marcas:			
Corporativo de Marcas GJB, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Ex Hacienda los Camichines, S. A. de C. V.	México	100%	100%
Salsas de Jalisco Cacú, S. A. de C. V.	México	-	-
Tequila Cuervo la Rojeña, S. A.			

de C. V. México 100% 100%

Maestro Tequilero, S. A. de

C. V. México 78% 78%

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de

Guadalajara, S. A. de C. V. México 100% 100%

(\*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se discontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o
- Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados - Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

## Tasas

Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetos a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

## Años

Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los

empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reversen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reversan cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(t) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

#### (3) Principales políticas contables-

Las políticas contables que se muestran a continuación, se han aplicado uniformemente en la preparación de estos estados financieros consolidados que se presentan, y han sido aplicadas consistentemente por el Grupo:

#### (a) Bases de consolidación-

#### (i) Combinación de negocios

El Grupo registra la combinación de negocios utilizando el método de compra cuando se transfiere el control al Grupo.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide generalmente por su valor razonable, al igual que los activos netos identificables adquiridos. Cualquier crédito mercantil se somete anualmente a pruebas de deterioro (ver nota 3(f)). Cualquier ganancia por compra a precio de ganga se reconoce en los resultados del período inmediatamente. Los costos de transacción se reconocen en gastos cuando se incurren, a menos que se relacionan con la emisión de instrumentos de deuda o de capital (ver nota 3(d)).

La contraprestación transferida no incluye los montos relacionados con la liquidación de relaciones preexistentes. Dichos montos son reconocidos en resultados.

Cualquier contraprestación contingente se mide por su valor razonable a la fecha de adquisición. Si la obligación de pagar una contraprestación contingente que cumpla la definición de un instrumento financiero se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De lo contrario, otra contraprestación contingente se mide nuevamente a su valor razonable en cada fecha de presentación y los cambios posteriores en el valor razonable de la contraprestación contingente se reconocen en el resultado del ejercicio.

#### (iii) Participación no controladora

Para cada combinación de negocios, el Grupo mide cualquier participación no controladora en la participada:

- Al valor razonable, o
- La participación proporcional de los activos netos identificables de la adquirida, que generalmente están al valor razonable.

Los cambios en la participación del Grupo en una subsidiaria que no resultan en una pérdida de control se contabilizan como transacciones de capital.

#### (iii) Subsidiarias

Las subsidiarias son entidades controladas por el Grupo. El Grupo controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su involucramiento en la participada y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre ésta. Los estados financieros de la subsidiaria se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que se obtiene el control y hasta la fecha en que éste cesa.

En la tabla que se muestra a continuación está el detalle de las subsidiarias significativas del Grupo, así como el porcentaje de participación que se tiene en cada una de ellas:

	País donde fue incorporado	2018	2017
Distribución de productos alimenticios:	EE.UU.	100%	100%

The Cholula Food Company, Inc.

Manufactura, distribución y  
marketing:

Casa Cuervo, S. A. de C. V. México 100% 100%

The "Old Bushmills" Distillery

Company Limited. Irlanda del Norte 100% 100%

JC Master Distribution Ltd Irlanda del Norte 100% 100%

Island2island Beverage Co. PTY,

Ltd (\*\*\*\*) Australia 100% 100%

Proximo Spirits UK Ltd. Gran Bretaña 100% 100%

Proximo Spirits, Inc. EE.UU. 100% 100%

Tequila Cuervo, S. A. de C. V. México 100% 100%

Proximo Distillers, LLC. EE.UU. 100% 100%

Proximo Marketing, Inc. EE.UU. 100% 100%

Prestadoras de servicios:

Casa Cuervo México, S. A. de

C. V. México 100% 100%

Casa Cuervo Edisa, S. A. de C. V. México 100% 100%

Casa Cuervo Camichines, S. A. de

C. V. México 100% 100%

Casa Cuervo Rojeña, S. A. de

C. V. México 100% 100%

Casa Cuervo Churubusco, S. A. de

C. V. México 100% 100%

Promobeb, S. A. de C. V. México 100% 100%

Agricultura:

Azul Agricultura y Servicios,

S. A. de C. V. México 100% 100%

Administración de marcas:

Corporativo de Marcas GJB,

S. A. de C. V. México 100% 100%

Ex Hacienda los Camichines,

S. A. de C. V. México 100% 100%

Salsas de Jalisco Cacu, S. A. de

C. V. México - -

Tequila Cuervo la Rojeña, S. A.

de C. V. México 100% 100%

Maestro Tequilero, S. A. de

C. V. México 78% 78%

Bienes raíces:

Bienes Inmuebles de

Guadalajara, S. A. de C. V. México 100% 100%

(\*) Entidad adquirida el 30 de junio de 2017.

(iv) Pérdida de control

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, deja de reconocer los activos y pasivos de la subsidiaria, y cualquier participación no controladora y otros componentes de capital relacionados con la subsidiaria. Cualquier ganancia o pérdida que resulte de la pérdida de control se reconoce en resultados.

(v) Inversiones en entidades asociadas (método de participación)

Las entidades asociadas son aquellas entidades en donde el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto. Los negocios conjuntos son aquellas entidades en las que el Grupo tiene un control conjunto sobre sus actividades, mediante el cual el Grupo tiene derecho a los activos netos del acuerdo y no derechos sobre sus activos y obligaciones por sus pasivos.

Las inversiones en entidades asociadas y los negocios conjuntos se reconocen por el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. El costo de la inversión incluye los costos de transacción.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación del Grupo en las utilidades o pérdidas y otros resultados integrales de inversiones contabilizadas por el método de participación, después de realizar ajustes para alinear las políticas contables con las del Grupo, hasta la fecha en que la influencia significativa o control conjunto termina.

Cuando la porción de pérdidas del Grupo excede su participación en una inversión reconocida por el método de participación, el valor en libros de esa participación, incluida cualquier inversión a largo plazo, es reducido a cero y se descontinúa el reconocimiento de pérdidas, excepto en el caso que el Grupo tenga la obligación o haya realizado pagos a nombre de la sociedad en la cual participa.

(vi) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y transacciones intercompañías y cualquier utilidad o pérdida no realizada que surja de transacciones intercompañías del Grupo, son eliminados. Las ganancias no realizadas provenientes de transacciones con sociedades cuya inversión es reconocida por el método de participación son eliminadas de la inversión en proporción de la participación del Grupo en la inversión. Las pérdidas no realizadas son eliminadas de la misma forma que las ganancias no realizadas, pero sólo en la medida que no haya evidencia de deterioro.

(b) Moneda extranjera-

(i) Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera son convertidas a la moneda funcional respectiva de las entidades del Grupo al tipo de cambio de la fecha de las transacciones.

Los activos y pasivos monetarios denominados en monedas extranjeras a la fecha de los estados financieros son convertidos a la moneda funcional al tipo de cambio de esa fecha.

Las partidas no monetarias en moneda extranjera que son medidas a valor razonable, son convertidas a la moneda funcional al tipo de cambio a la fecha en que se determinó el valor razonable.

(ii) Operaciones en el extranjero

Los activos y pasivos de operaciones en el extranjero, son convertidos en pesos mexicanos a la fecha de los estados financieros consolidados. Los ingresos y gastos de las operaciones en el extranjero son convertidos a pesos mexicanos a los tipos de cambio a la fecha de las transacciones.

Las diferencias en conversión de moneda extranjera se reconocen en otros resultados integrales y se presentan en el efecto de conversión, excepto cuando la diferencia del efecto se distribuye a la participación no controladora.

Cuando se dispone de una operación en el extranjero en su totalidad o parcialmente, de manera que el control, influencia significativa o el control conjunto se pierde, el monto acumulado en la reserva de conversión relacionada con ese negocio en el extranjero deberá reclasificarse al resultado como parte de la ganancia o pérdida de la disposición.

Cuando el Grupo dispone sólo una parte de una asociada o negocio conjunto al tiempo que conserva una influencia significativa o control conjunto, la proporción correspondiente de la cantidad acumulada se reclasifica a la cuenta de resultados.

(c) Operaciones discontinuadas-

Una operación discontinuada es un componente de la actividad del Grupo, las operaciones y los flujos de efectivo de las cuales pueden distinguirse claramente del resto del Grupo, y que:

- Representa, ya sea una línea principal de negocio o una área geográfica de operación.
- Es parte de un único plan coordinado para disponer de una importante línea de negocio o área geográfica de operaciones; o

•Es una entidad dependiente adquirida exclusivamente con el propósito de reventa.

La clasificación como una operación discontinuada se produce cuando ocurre la venta o cuando la operación cumple los criterios para ser clasificados como mantenidos para la venta, lo que suceda primero.

Cuando una operación se clasifica como una operación discontinuada, el estado de resultados y los otros resultados integrales comparativos se presentan como si la operación se hubiera suspendido desde el inicio del ejercicio comparativo.

(d) Instrumentos financieros-

El Grupo clasifica los activos financieros no derivados en las siguientes categorías: mantenidos hasta su vencimiento y por cobrar.

El Grupo clasifica los pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros.

(i) Activos financieros y pasivos financieros no derivados - Reconocimiento y baja

El Grupo reconoce inicialmente las cuentas por cobrar y los pasivos financieros en la fecha en que se originan. Los otros activos financieros se reconocen inicialmente a la fecha de la transacción en la que el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo da de baja un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfieren los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren substancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad del activo financiero.

El Grupo da de baja sus pasivos financieros cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado.

Los activos y pasivos financieros están sujetos a ser compensados siendo la cantidad neta presentada en el estado de situación financiera cuando, y sólo cuando, el Grupo tiene el derecho legal de compensarlos y tiene la intención de liquidar la cantidad neta o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ii) Activos financieros no derivados - Medición Cuentas por cobrar

Las cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Estos activos se reconocen inicialmente por su valor razonable, con posterioridad al reconocimiento inicial, se valoran a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos las pérdidas por deterioro. Las cuentas por cobrar incluyen cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, principalmente impuestos por recuperar.

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalente de efectivo se compone de cuentas bancarias, monedas extranjeras y otros instrumentos de alta liquidez. A la fecha de los estados financieros consolidados, los intereses y las ganancias y pérdidas en cambio se incluyen en el estado de resultados integral.

El efectivo y equivalentes de efectivo incluyen los saldos de efectivo y depósitos con vencimiento original de tres meses o menos desde la fecha de adquisición sujetos a los efectos de cambio en el valor razonable y son utilizados por el Grupo en la administración de sus compromisos a corto plazo.

(iii) Pasivos financieros no derivados - Medición

El Grupo clasifica sus pasivos financieros no derivados en la categoría de otros pasivos financieros. Estos incluyen documentos por pagar, proveedores y otras cuentas a pagar.

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable menos los costos de transacción directamente atribuibles. Después del reconocimiento inicial, estos pasivos se valoran a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo.

(iv) Capital - Acciones comunes

Las acciones comunes son clasificadas como patrimonio. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de acciones comunes son reconocidos como una deducción del patrimonio, netos de cualquier efecto fiscal.

(e) Propiedad, maquinaria y equipo-

(i) Reconocimiento y medición

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo son valorizados al costo menos la depreciación acumulada y pérdidas por deterioro acumuladas.

El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. El costo de activos construidos por la propia entidad incluye lo siguiente:

- El costo de los materiales y la mano de obra directa.
- Cualquier otro costo directamente atribuible al proceso de que el activo sea apto para trabajar para su uso previsto.

El software adquirido, que es parte de la funcionalidad de los equipos en cuestión se capitaliza como parte de dicho equipo.

Cuando partes significativas de una partida de propiedad, maquinaria y equipo poseen vidas útiles distintas, son registradas como partidas separadas (componentes importantes) de propiedad, maquinaria y equipo.

Cualquier ganancia o pérdida procedente de la disposición de un elemento de propiedad, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre el ingreso obtenido de la disposición y el valor neto en libros del elemento) se reconoce en resultados.

(ii) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores se capitalizan sólo si es probable que los beneficios económicos futuros relacionados con el desembolso fluyan al Grupo.

Las reparaciones y mantenimiento continuos se registran como gastos en resultados cuando se incurren.

(iii) Depreciación

Los elementos de propiedad, maquinaria y equipo se deprecian desde la fecha en la que son instalados y están listos para su uso o en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en la que el activo esté completado y en condiciones de ser utilizado.

La depreciación se calcula para disminuir el costo de las partidas de propiedad, maquinaria y equipo menos sus valores residuales estimados usando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y se reconoce en resultados. Los activos arrendados se deprecian al menor, entre el plazo del arrendamiento y sus vidas útiles, a menos que exista certeza razonable de que el Grupo obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento. El terreno no se deprecia.

Las vidas útiles estimadas para propiedad, maquinaria y equipo por los períodos actuales y comparativos de las partidas significativas son las siguientes:

Tasas	
Maquinaria para fabricación, embotellamiento y almacenamiento	8% y 25%
Maquinaria y equipo	4% a 25%
Edificios y construcciones	1.7% a 5%
Equipo de transporte	10% y 25%
Equipo de transferencia	3%
Equipo anticontaminante	8%
Mejoras a locales arrendados	5%
Equipo de laboratorio	8% y 10%
Mobiliario y equipo de oficina	10%
Equipo de cómputo	30% y 33%
Equipo de telecomunicaciones	10%
Equipo de distribución	25%
Barricas	5%

Los métodos de depreciación, vidas útiles y valores residuales son revisados en cada fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(f) Activos intangibles y crédito mercantil-

(i) Crédito mercantil

El crédito mercantil que surge durante la adquisición de subsidiarias se mide al costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro.

(ii) Activos intangibles con vida definida

Los activos intangibles adquiridos por el Grupo, consisten en gastos de instalación, gastos diferidos, derechos de autor, membresías, patentes y software que tienen vida útil definida y se registran al costo de adquisición, menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro.

(iii) Activos intangibles con vida indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida corresponden a las siguientes marcas: Birdwells, Boodles, Hangar 1, Stranahans, Three Olives, Bushmills, Cheverny, Clos San José, Sperry's, Castillo, Oso Negro, Pomar, Santa Clara, De la Viuda y Don Julio (con el 50% de participación hasta antes de su venta en febrero de 2015), las cuales no tienen factores legales, reglamentarios, contractuales económicos o de otro tipo que podrían limitar su vida útil, y que se espera que generen flujos de efectivo futuros, los cuales no están condicionadas a un período limitado de tiempo, están sujetas a pruebas de deterioro anual de acuerdo con las NIIF.

(iv) Desembolsos posteriores

Los desembolsos posteriores son capitalizados sólo cuando aumentan los beneficios económicos futuros incorporados en el activo específico relacionado con dichos desembolsos. Todos los otros desembolsos, incluyendo los desembolsos para generar internamente como el crédito mercantil y las marcas, son reconocidos en resultados cuando se incurren.

(v) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vida útil definida, se calcula para castigar el costo de los activos intangibles utilizando el método de línea recta durante sus vidas útiles estimadas, y por lo general se reconoce en resultados. El crédito mercantil no se amortiza.

Las vidas útiles estimadas son como sigue:

	Años
Gastos de instalación	10
Gastos diferidos	10
Patentes y software	20

Los métodos de amortización, vidas útiles y valores residuales son revisados a la fecha de los estados financieros consolidados y se ajustan si es necesario.

(g) Activos disponibles para la venta-

Los activos no circulantes o grupos enajenables que comprenden los activos y pasivos, se clasifican como disponibles para la venta, si es altamente probable que van a ser recuperados, principalmente, a través de su venta en lugar de su uso continuo.

Dichos activos, o grupos enajenables, se miden al menor entre su valor en libros y valor razonable menos los gastos de venta. Cualquier pérdida por deterioro en la venta es alojada primero al crédito mercantil, y luego a los activos y pasivos restantes de forma proporcional, excepto cuando no se aloje la pérdida en inventarios, activos financieros, activos por impuestos diferidos, activos de beneficios para empleados o activos biológicos, que siguen siendo medidos de acuerdo con otras políticas contables del Grupo. Las pérdidas por deterioro, y las ganancias y pérdidas en la medición posterior se reconocen en el resultado del ejercicio.

Una vez clasificados como disponibles para la venta, los activos intangibles y la propiedad, maquinaria y equipo no se amortizan o deprecian, y cualquier inversión en acciones reconocida por el método de participación deja de contabilizarse sobre dicha base.

(h) Activos biológicos-

Los activos biológicos del Grupo corresponden a Agave Tequilana Weber variedad Azul en sus diferentes etapas de desarrollo.

El valor razonable de los activos biológicos no puede ser determinado objetivamente. Por lo tanto, los activos biológicos se miden al costo menos cualquier pérdida acumulada, enfermedad y deterioro.

El ciclo de maduración del agave oscila entre los 6 y 8 años; con base a esto y el tiempo estimado para la cosecha, los inventarios de agave se clasifican como activos a corto y largo plazo en el estado consolidado de situación financiera.

(i) Provisiones-

Una provisión se reconoce cuando el Grupo posee una obligación legal o asumida como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera una salida de recursos que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y el importe de la obligación pueda ser estimado.

El importe reconocido como provisión es la mejor estimación del desembolso necesario para cancelar la obligación presente al final del período.

Las provisiones a largo plazo, como las obligaciones de beneficios para empleados, se descuentan para reconocer el valor actual de los flujos futuros requeridos para liquidar la obligación.

(j) Arrendamientos-

(i) Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al momento de firma de un acuerdo, el Grupo determina si el acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Para aquellos acuerdos que contienen un contrato de arrendamiento, el Grupo separa los pagos y demás contraprestaciones requeridas por el acuerdo entre aquellos derivados del contrato de arrendamiento y los de otros elementos sobre la base de sus valores razonables.

(ii) Arrendamiento de activos

Los activos mantenidos por el Grupo en arrendamientos, que transfieren al Grupo sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad, se clasifican como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente por una cantidad igual al menor de su valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable a ese activo.

Los activos mantenidos en los otros arrendamientos se clasifican como operativos y no se reconocen en el estado consolidado de posición financiera del Grupo.

(iii) Arrendamientos pagados

Los pagos en concepto de arrendamiento operativo se reconocen en el resultado del ejercicio sobre una base de línea recta durante el término del contrato de arrendamiento. Los incentivos de arrendamiento recibidos se reconocen como parte integrante del gasto total del arrendamiento, sobre los términos del contrato.

Los pagos mínimos en concepto de arrendamiento financiero están distribuidos entre los gastos financieros y la reducción de la deuda. El gasto financiero se asigna a cada período durante el plazo del arrendamiento con el fin de obtener una tasa de interés periódica constante sobre el saldo remanente.

(k) Inventarios-

Los inventarios se miden al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo de los inventarios se basa en costos promedio.

En el caso de los inventarios producidos y los productos en proceso, los costos incluyen una parte de los costos generales de producción con base en la capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos de terminación y los costos estimados necesarios para cerrar la venta.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para el deterioro de inventarios que surgen de inventarios dañados, obsoletos o de lento movimiento o cualquier otra razón que indica que el valor contable supera los ingresos futuros esperados de uso o realización de los artículos de inventario.

(l) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados

Los activos financieros no clasificados a valor razonable en el estado de resultados, se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro.

La evidencia objetiva de que los activos financieros están deteriorados incluye:

- Mora o incumplimiento por parte de un deudor;
- Reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que el Grupo no consideraría en otras circunstancias;
- Indicios de que un deudor o emisor se declarará en banca rota;
- Cambios adversos en el estado de pago de prestatarios o emisores;
- Desaparición de un mercado activo para un instrumento; o
- Datos observables que indican que existe un descenso medible en los flujos de efectivo esperados de un Grupo de activos financieros.

Para una inversión en un instrumento de capital, la evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa del valor razonable o prolongado por debajo de su costo. Anualmente, el Grupo evalúa la prueba de deterioro de acuerdo con las NIIF.

(ii) Activos financieros medidos a costo amortizado

El Grupo considera evidencia de deterioro de estos activos a nivel individual y a nivel colectivo. Todos los activos individualmente significativos son evaluados individualmente por deterioro. Los que no se encuentran específicamente deteriorados son evaluados por deterioro colectivo que ha sido incurrido pero no identificado aún. Los activos que no son individualmente significativos son evaluados por deterioro colectivo agrupando los activos con características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo usa información histórica a la fecha de las recuperaciones y del monto de la pérdida incurrida, y hace un ajuste si las condiciones económicas y crediticias actuales hacen probable que las pérdidas reales sean mayores o menores que las sugeridas por las tendencias históricas.

Una pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el importe en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados con la tasa de interés efectiva original del activo financiero. Las pérdidas se reconocen en resultados y se reflejan en una cuenta de provisión. Cuando el Grupo considera que no hay recuperabilidad realista de recuperar el activo, se registra una pérdida. Si posteriormente el importe de la pérdida por deterioro disminuye y la disminución puede ser relacionada objetivamente con un hecho ocurrido después de que se reconoció el deterioro, la pérdida por deterioro previamente reconocida se reversa en resultados.

(iii) Inversiones registradas por el método de participación

Una pérdida por deterioro en relación con inversiones registradas por el método de participación se mide comparando la cantidad recuperable de la inversión con su valor en libros. Una pérdida por deterioro se reconoce en el resultado del ejercicio, y se reversa si se ha producido un cambio favorable en las estimaciones utilizadas para determinar el importe recuperable.

(iv) Activos no financieros

En cada fecha de reporte, el Grupo revisa el valor en libros de los activos no financieros (excluyendo activos del plan de beneficios a empleados, inventarios, activos biológicos y activos por impuestos diferidos) para determinar si existe algún indicio de deterioro. Si existen tales indicios, entonces se estima el importe recuperable del activo. Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas se someten a pruebas de deterioro cada año.

Para las pruebas de deterioro, los activos se agrupan en unidades generadoras de efectivo. Una unidad generadora de efectivo ("UGE") es el grupo más pequeño de activos que genera entradas de efectivo que son en gran medida independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupo de activos.

El valor recuperable de un activo o unidad generadora de efectivo es el mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos los costos de venta. El valor de uso se basa en los flujos de efectivo futuros estimados, descontados a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones del mercado actual del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo o UGE.

Una pérdida por deterioro se reconoce cuando el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor de recuperable.

Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del ejercicio, alojadas para reducir los importes en libros de otros activos de la UGE sobre una base proporcional.

Una pérdida por deterioro se reversa sólo en la medida en que el valor en libros del activo no supere el valor en libros que habría sido determinado, neto de amortizaciones, si no se hubiera registrado pérdida por deterioro.

(m) Beneficios a los empleados-

(i) Beneficios a corto plazo

Los beneficios a los empleados a corto plazo son reconocidos como gasto cuando se presta el servicio relacionado. Se reconoce una obligación por el monto que se espera pagar si el Grupo posee una obligación presente legal o implícita de pagar este monto como resultado de un servicio pasado prestado por el empleado y la obligación puede ser estimada razonablemente.

(ii) Planes de beneficios definidos

Las obligaciones netas del Grupo en relación con los planes de beneficios definidos se calculan mediante la estimación del monto del beneficio futuro que los empleados han obtenido en el ejercicio actual y en los anteriores, descontando ese monto y deduciendo el valor razonable de los activos del plan.

El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado utilizando el método de crédito unitario proyectado. Cuando el resultado del cálculo es un beneficio para el Grupo, el activo reconocido se limita al valor presente de los beneficios económicos disponibles en la forma de cualquier reembolso futuro procedentes del plan o reducciones en las aportaciones futuras al plan. Al calcular el valor presente de los beneficios económicos, se tienen en cuenta los requisitos mínimos de fondeo aplicables al plan.

El aumento resultante de los costos laborales de la obligación por beneficios y gastos por los empleados en el ejercicio se presenta en los gastos de operación.

La tasa de descuento se calcula sobre la base de los bonos gubernamentales cupón cero con plazo de vencimiento parecido a las de las obligaciones del Grupo, y determinado en la misma moneda en la que se espera que sean pagados los beneficios.

El costo financiero asociado con un mayor pasivo en el tiempo, así como el rendimiento esperado en el período de los activos del plan se reconocen en los resultados financieros. Un beneficio económico está disponible para el Grupo si es realizable durante la vigencia del plan, o en la liquidación de las obligaciones del plan. Cuando se mejoran los beneficios de un plan, la parte del aumento de los beneficios relativos a servicios pasados de los empleados se reconoce en los resultados utilizando el método de línea recta durante el período promedio hasta que se entreguen los beneficios. En la medida en que los beneficios se entregan inmediatamente, el gasto se reconoce inmediatamente en resultados.

El Grupo registra las ganancias y pérdidas actuariales que surgen de plan de beneficios definidos en otros resultados integrales y todos los gastos relacionados con el plan de beneficios definidos en el resultado de cada año.

Al tener reducciones o liquidaciones en un plan de beneficios definidos, el Grupo deberá reconocer las ganancias o pérdidas que surjan. Estas ganancias o pérdidas deberán incluir cualquier cambio que pudiera resultar en el valor actual de las obligaciones por beneficios definidos contraídos por la entidad, y cualquier cambio en el valor razonable de los activos del plan, las ganancias y las pérdidas y los costos de servicios pasados que no habían sido reconocidos previamente.

(n) Contingencias-

Las contingencias se reconocen como un pasivo cuando existe una obligación presente como resultado de eventos pasados, y es probable que los efectos se materialicen y se puedan medir confiablemente, de lo contrario, se revelan cualitativamente en los estados financieros consolidados.

(o) Ingresos-

Los ingresos provenientes de la venta de bienes en el curso de las actividades ordinarias son reconocidos al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, neto de devoluciones, descuentos comerciales y descuentos por volumen.

Los ingresos deben ser reconocidos cuando se han transferido al comprador los riesgos y beneficios, derivados de la propiedad de los bienes, la recuperabilidad de la contraprestación es probable, los costos asociados y el posible retorno de los bienes puede estimarse razonablemente y el importe de los ingresos puede medirse confiablemente.

La oportunidad de las transferencias de riesgos y beneficios varía dependiendo de los términos individuales del contrato de venta. Generalmente, la transferencia tiene lugar cuando el producto es recibido en el almacén del cliente.

(p) Ingresos financieros y costos financieros-

Los ingresos financieros incluyen ingresos por intereses sobre fondos invertidos, ingresos por ganancias y cambios en el valor razonable de activos financieros a valor razonable a través de resultados, así como ganancias cambiarias.

Los costos financieros incluyen los gastos por intereses de préstamos y pérdidas cambiarias.

Los costos por préstamos que no son directamente atribuibles a la adquisición, la construcción o la producción de un activo que califica, se reconocen en resultados usando el método de interés efectivo.

Los ingresos por intereses son reconocidos en resultados al costo amortizado, usando el método de interés efectivo.

Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera por activos y pasivos financieros son presentadas sobre una base neta en el estado de resultado integral.

(q) Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto está compuesto por impuestos corrientes e impuestos diferidos. Se reconocen en resultados, excepto en la medida en que se relacione con partidas reconocidas directamente en el capital contable u otros resultados integrales.

(i) Impuesto corriente

El impuesto corriente incluye el impuesto esperado por pagar o por cobrar sobre la utilidad o la pérdida por la renta gravable del ejercicio y cualquier ajuste al impuesto por pagar o por cobrar relacionado con años anteriores, usando tasas impositivas aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha del estado consolidado de situación financiera.

(ii) Impuesto diferido

Los impuestos diferidos son reconocidos por las diferencias temporales existentes entre el valor en libros de los activos y pasivos para propósitos de información financiera y los montos usados para propósitos tributarios. Los impuestos diferidos no son reconocidos para:

- Las diferencias temporales por el reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción que no es una combinación de negocios que no afectó ni a la ganancia o pérdida contable o fiscal; y
- Las diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias, asociadas y negocios conjuntos en la medida que el Grupo sea capaz de controlar el momento de la reversión de las diferencias temporales y es probable que no se reverseen en el futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan si se cumplen ciertos criterios.

Un activo por impuestos diferidos es reconocido por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales no utilizados y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que las ganancias gravables futuras contra las que pueden ser utilizadas estén disponibles.

Los activos por impuestos diferidos son revisados en cada fecha de reporte y se reducen en la medida en que ya no sea probable que el beneficio fiscal correspondiente se realizará; tales reducciones se reverseen cuando la probabilidad de beneficios fiscales futuros mejore.

El impuesto diferido es calculado conservando las tasas esperadas a ser aplicadas a las diferencias temporales cuando estas se reversan, utilizando tasa fiscales aprobadas o substancialmente aprobadas a la fecha de reporte.

La medición de los impuestos diferidos reflejan las consecuencias fiscales que se derivarían de la forma en que el Grupo espera, al final del período sobre el que se informa, recuperar o liquidar el importe en libros de sus activos y pasivos.

(r) Resultado integral-

La utilidad integral se compone de la utilidad neta, los efectos por conversión y los resultados por cambios en el rendimiento de los activos del plan y pérdidas actuariales sobre obligaciones por beneficios a los empleados netos de impuestos, los cuales se reflejan en el capital contable y no constituyen aportaciones, reducciones y/o distribuciones de capital.

(s) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción ordinaria se calcula dividiendo la utilidad neta controladora entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por acciones propias recompradas y conservadas en tesorería. La Compañía no tiene acciones potencialmente dilutivas, por lo tanto, la utilidad básica y diluida por acción es la misma.

(t) Estado de flujo de efectivo-

La Compañía presenta el flujo de efectivo de actividades de operación utilizando el método indirecto, en el cual la utilidad o pérdida es ajustada por los efectos de transacciones que no requieren flujo de efectivo incluyendo aquellos asociados con actividades de inversión o de financiamiento. Adicionalmente, la Compañía ha elegido presentar el efectivo recibido de intereses a favor como parte de las actividades de inversión y el efecto por pago de dividendos e intereses como parte de las actividades de financiamiento.

---

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Estos estados financieros consolidados se prepararon de conformidad con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). No incluyen toda la información requerida para los estados financieros anuales completos y debieran leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y por el año terminado en esa fecha. Ver en el anexo (813000- Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC-34).

### Descripción de sucesos y transacciones significativas

#### Operaciones significativas de Becele-

- El 22 de febrero de 2018, la Compañía completó la adquisición de los activos de la marca Pendleton Whisky de Hood River Distillers, Inc. acordando pagar \$3,825,177 por estos activos.
- El 25 de enero de 2017, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas se formaliza la reforma a los estatutos sociales de Becele, S. A. de C. V., para adoptar la modalidad de Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable "S. A. B. de C. V."
- El 8 de febrero de 2017, la Compañía realizó una oferta global pública inicial de acciones, ordinarias, nominativas, serie única, sin expresión de valor nominal, representativas de la parte variable del capital social de Becele, S. A. B. de C. V., en México a través de la Bolsa Mexicana de Valores, con distribución internacional bajo la Regla 144A en los Estados Unidos de América, y fuera de México y de los Estados Unidos de América bajo la Regulación S (la "Oferta Pública Inicial de Acciones"). La Oferta Pública Inicial de Acciones fue por un total de 548,105,954 acciones (476,613,873 sin incluir las opciones de sobreasignación), a un precio de \$34.00 pesos por acción.
- El 22 de diciembre de 2017 se promulgó la Ley denominada "Tax Cuts and Jobs Act" que contempla una amplia reforma fiscal en el impuesto sobre la renta federal de los Estados Unidos de América. Mediante esta reforma fiscal se determinó reducir la tasa de máxima de impuesto corporativo del 35% al 21% con efectos a partir del 1o. de enero de 2018. Como resultado de lo anterior, se reconoció un beneficio fiscal de \$673,915 en los resultados correspondientes al ejercicio concluido el 31 de diciembre de 2017.

#### Operaciones significativas de las subsidiarias-

##### JC Overseas, Ltd. ("JCO")

El 30 de junio de 2017, Proximo Australia PTY, Ltd., subsidiaria de JC Overseas, Ltd., adquirió de L.I.P.S. PTY Limited, el capital social de island2island Beverage Co. PTY, Ltd., (i2i) por \$189,576 (AUD\$12,343).

### Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los diferentes segmentos del Grupo están sujetos a ciertos efectos de estacionalidad, impactando sus ventas en ciertos meses del año, según los hábitos de consumo de la región de que se trate.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en México ocurre entre el 15 de septiembre y 31 de diciembre. Como resultado, las ventas del segmento se incrementan poco antes del 15 de septiembre (cuando comienza la distribución de los productos), y hasta diciembre.

El período de incremento para el Grupo que se refiere a sus productos en EE.UU. ocurre a partir del 5 de mayo y hasta el 4 de julio. Como resultado, las ventas del segmento también registran un incremento poco antes del 5 de mayo.

El whisky irlandés, del segmento Resto del Mundo, experimenta un incremento en su consumo en los meses de noviembre y diciembre. Como resultado, sus ventas también se incrementan en el último trimestre del ejercicio.

Dadas las diferencias en los hábitos de consumo entre las distintas regiones en donde opera el Grupo, se minimiza el impacto de la estacionalidad de los segmentos del Grupo; sin embargo, en el primer y tercer trimestre de cada año, comúnmente se registran ingresos y resultados más bajos en comparación con los del ingresos y resultados del segundo y cuarto trimestre.

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias:</b>	1,819,121,000
---	---------------

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones por acción:</b>	0
---	---

---